

Tiivis liiketoimintasuunnitelma

Yhden sivun pohja kevytyrittäjälle ja pienimuotoisesti aloittavalle

1. Liikeidea lyhyesti

- Mitä myyt, ja kenelle? (1-2 virkettä)

2. Asiakkaat

- Ketkä ostavat, ja mistä he löytävät sinut?

3. Hinnointelu

- Mikä on hintasi, ja kuinka paljon siitä jää katetta kulujen jälkeen?

4. Kuukausitavoite

- Kuinka monta asiakasta/laskua tarvitset kuukaudessa kattaaksesi kulut?

5. Riskit lyhyesti

- Mikä on suurin riski, ja miten siihen varaudutaan?

6. Seuraava askel

- Mikä on ensimmäinen konkreettinen asia jonka teet tämän jälkeen?
